

# OFERTA SZKOLENIA: JAK SKUTECZNIE SPRZEDAWAĆ KOSMETYKI I ZABIEGI KOSMETYCZNE

Zapraszamy kosmetyczki i kosmetologów na profesjonalne szkolenie sprzedażowe, które pomoże Wam zwiększyć sprzedaż usług oraz produktów w salonie kosmetycznym. Szkolenie łączy teorię z praktyką i zostało stworzone z myślą o specjalistach, którzy chcą budować długotrwałe relacje z klientami, jednocześnie osiągając lepsze wyniki finansowe.

---

## Opis szkolenia

### Czas trwania:

- 1 dzień (6 godzin)

### Cena szkolenia:

- 350 zł/osoba

### Dla kogo:

Szkolenie jest skierowane do kosmetyczek, kosmetologów i właścicieli salonów kosmetycznych, którzy chcą nauczyć się skutecznych technik sprzedaży bez nachalności, z poszanowaniem klienta i jego potrzeb.

---

## Program szkolenia

### Część teoretyczna (2 godziny):

1. **Psychologia sprzedaży w branży beauty:**
  - Dlaczego klienci kupują kosmetyki i zabiegi?
  - Budowanie zaufania i autorytetu eksperta.
2. **Zasady skutecznej komunikacji z klientem:**
  - Język korzyści – jak mówić o produktach i usługach?
  - Asertywność w sprzedaży – jak zachować równowagę między doradzaniem a naciskiem?

### Część praktyczna (4 godziny):

1. **Sprzedaż kosmetyków:**
  - Jak rekomendować produkty pielęgnacyjne, dopasowane do potrzeb klienta?
  - Techniki upsellingu i cross-sellingu.
2. **Sprzedaż zabiegów kosmetycznych:**
  - Tworzenie indywidualnych planów zabiegowych dla klienta.
  - Jak przekonać klienta do regularnych wizyt?
3. **Warsztaty praktyczne:**
  - Ćwiczenie rozmów sprzedażowych w parach.

- Case study: Jak radzić sobie z obiekcjami klientów?
  - 4. **Budowanie relacji z klientem:**
    - Programy lojalnościowe i promocje – jak je tworzyć, by były skuteczne?
    - Pozytywne doświadczenia klienta jako klucz do sprzedaży.
- 

## Dlaczego warto wybrać to szkolenie?

- **Praktyczne podejście:** Szkolenie opiera się na realnych sytuacjach z branży beauty.
  - **Skuteczne narzędzia:** Nauczysz się konkretnych technik, które możesz od razu wdrożyć w swojej pracy.
  - **Doświadczeni trenerzy:** Szkolenie prowadzone jest przez ekspertów z doświadczeniem w sprzedaży i zarządzaniu salonami kosmetycznymi.
  - **Materiały szkoleniowe i certyfikat:** Każdy uczestnik otrzymuje materiały z praktycznymi wskazówkami oraz certyfikat ukończenia szkolenia.
- 
- **Prowadząca:**
  - Kurs prowadzi **Karolina Kamińska**, kosmetolog z ponad 20-letnim doświadczeniem w branży. Specjalizuje się w masażach oraz szkoleniach, a jej wiedza i praktyka cieszą się ogromnym uznaniem.
- 

## Informacje organizacyjne:

- **Cena szkolenia:** 350 zł/osoba
  - **Czas trwania:** 6 godzin
  - **Miejsce szkolenia:** Poznańska Akademia Medyczna
  - **Termin:** 15 kwietnia
  - **Zapisy i szczegóły:** k.kaminska@pam.poznan.pl
- 

Zainwestuj w siebie i swój rozwój – zapraszamy na szkolenie! 😊

Nie przegap okazji, aby podnieść swoje kompetencje i zwiększyć zyski swojego salonu.

---